



Aussendienstmitarbeiter (m/w) Bilingue Nordwestschweiz

Unser Auftraggeber ist ein nationaler Handelsbetrieb welcher hochwertige Produkte im Bereich Mess-, Regel- und Medizintechnik sowie Zubehör verkauft. Die Produkte sind von hoher Qualität und werden auf individuelle Kundenbedürfnisse ausgerichtet. Die Kunden schätzen die Produkte, den Service sowie die erstklassige Beratung. Um das Gebiet der Nordwestschweiz weiter ausbauen zu können, suchen wir einen „Regionalverantwortlichen Aussendienstmitarbeiter“ mit ausgewiesenen französischen Sprachkenntnissen.

Ihr Verantwortungsbereich:

Sie sind verantwortlich für die Gewinnung und Betreuung Ihrer Kunden in der definierten Region. Sie erarbeiten in Zusammenarbeit mit dem Verkaufsleiter die Verkaufsplanung und setzen diese mit viel Freude und Begeisterung um. Durch das persönliche Engagement und Erfahrung wissen Sie, wie es den Marktanteil nachhaltig und rentabel auszubauen gilt. Sie fokussieren Ihre Tätigkeit auf den Ausbau und die Gewinnung von Kunden. Bei komplexeren Aufträgen stehen Ihnen ein starker Innendienst sowie der Verkaufsleiter zur Seite und unterstützt Sie aktiv. Sie sind am liebsten bei den Kunden und bereit, die «Extrameile» zum erfolgreichen Abschluss zu gehen. Ihr hohes Verständnis für Service und Qualität setzen Sie zusammen mit Ihren hervorragenden Verkaufsfähigkeiten für den Markt und die Firma gekonnt ein.

Ihre Persönlichkeit:

Wir wenden uns an eine hoch motivierte und dynamische Persönlichkeit, welche die Kunden durch eine Top Beratung zu begeistern vermag. Das charismatische Auftreten und die Freude am Verkaufen gehören zu Ihren natürlichen Eigenschaften. Sie konnten bereits einige Jahre Erfahrung im Verkauf und Aussendienst sammeln und sind sich gewohnt selbständig und zielorientiert zu agieren. Ihr technisches Verständnis haben Sie durch eine betriebswirtschaftliche Weiterbildung (z.B. Verkaufsfachmann, Marketingfachmann etc.) bereichert und verstehen dadurch die Gesamtzusammenhänge der Branche und Kunden. Sie sind bereit auch neue Wege zu gehen und können sich bei den Kunden und am Markt durchsetzen. Idealerweise wohnen Sie in der Nordwestschweiz, sind bereit sich in diese Branche einzuarbeiten und sind bilingue Deutsch-Französisch unterwegs. Ausserdem verfügen Sie über ein Homeoffice.

Ihre Perspektiven:

Ein nationales Unternehmen mit bester Reputation und internationaler Lieferanten, mit erstklassigen Produkten, ein eingespieltes Team und moderner Infrastruktur unterstützen Sie Ihre Ziele zu realisieren. Kurze Entscheidungswege, viel Eigenverantwortung und adäquate Kompetenzen gehören ebenfalls dazu.

Neugierig? Herr Urs Herzog steht Ihnen für weitere Auskünfte gerne zur Verfügung. Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte an urs.herzog@ps-aarau.ch